

RENCONTRES ACHETEURS COSMETIQUES

Ukraine - Kiev

Du 18 au 20 septembre 2017

Rencontrez des acteurs du marché cosmétique en Ukraine

► **VOUS ÊTES...**

Fabricant de produits cosmétiques, fabricant ou fournisseur d'ingrédients ou d'équipements pour l'industrie des cosmétiques

► **VOUS VOULEZ...**

Découvrir les opportunités d'affaires et rencontrer vos futurs partenaires et clients en Ukraine



EN PARTENARIAT AVEC :





• L'Ukraine est un marché de consommation à potentiel aux portes de l'UE: 42,6 millions d'habitants (hors Crimée).

• La libération des échanges commerciaux avec l'entrée en vigueur de l'**accord de libre-échange** avec l'UE (1^{er} janvier 2016), facilite l'accès au marché ukrainien. Les droits de douane sur les produits cosmétiques sont de 0 %.

• Après une baisse en 2015, les **exportations françaises ont repris** en 2016 (+25 % sur tous les groupes des produits, +7,7 % pour les produits de beauté). La **France reste le 2^e fournisseur du secteur des cosmétiques** avec une part de marché de 15,2%.

• La production locale représente plus de 20 % du marché, avec une offre qui tend à monter en gamme. **Les ingrédients et les équipements** sont presque entièrement importés. Ainsi, les importations des ingrédients pour l'industrie cosmétique ont augmenté de 9 % en 2016 (74,3 M € contre 68,4 M € en 2015), **la France est le 2^e fournisseur.**

• Le **circuit des magasins spécialisés est bien développé**, avec une part de 34 %. La vente directe et l'e-commerce totalisent plus de 25 % des ventes. Les GMS sont un canal de distribution en progression. Le circuit professionnel est, quant à lui, fortement segmenté.

• Même si l'essentiel des marques est déjà représenté, des opportunités existent dans les secteurs de niche tels que les produits bio, les produits pour les professionnels, et les produits et équipements pour les Spa.

POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Les Bureaux Business France de Kiev identifient les acteurs potentiels du marché, ciblent et organisent des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

INTERCHARM UKRAINE – SALON INCONTOURNABLE



Evènement majeur de l'industrie de la beauté en Ukraine, le salon INTERCHARM UKRAINE compte plus de 500 exposants de 15 pays sur la surface totale de 22 000 m², plus de 44 000 visiteurs de plus de 50 pays (données 2016).

Les produits importés sont massivement présents sur ce salon sur les stands des distributeurs ukrainiens.

Site du salon : www.intercharm.kiev.ua

LE PROGRAMME

Lundi
18
septembre

Kiev

9h00 – 10h30 : Présentation du marché ukrainien par l'équipe Business France et par des experts locaux
10h30 – 13h00 : Visite de points de vente

13h00 : Déjeuner offert par Business France

14h30 – 18h00 : Programme de rendez-vous individuel ciblé selon vos besoins. Vous serez accompagné par un interprète. Mise à disposition d'une voiture avec chauffeur.

Mardi
19
septembre

Kiev

9h00 – 18h00 : Suite du programme de rendez-vous individuel. Vous serez accompagné par un interprète. Mise à disposition d'une voiture avec chauffeur.

18h00 : Soirée networking avec les partenaires ukrainiens

Mercredi
20
septembre

Kiev – Salon INTERCHARM Ukraine

10h00 – 14h00 : Visite du salon INTERCHARM Ukraine. Rendez-vous supplémentaires possibles sur les stands des opérateurs présents

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 1^{er} août 2017

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<ul style="list-style-type: none">Programme de rendez-vous individuel et ciblé avec les importateurs/distributeurs ukrainiens potentiellement intéressés par votre offre ou autre profil de partenaire suggéré par vousL'interprétariat lors de votre programme de rendez-vousPrise en charge du transport pendant votre programme de rendez-vous (transferts collectifs et individuels)Déjeuner offert lors de la première journée de travailSoirée networking franco-ukrainienne en présence des contacts professionnelsGuide des affaires Ukraine	1500 €	1800 €
<ul style="list-style-type: none">Participant supplémentaire	200 €	240 €

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.youbuyfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Suivi de contacts après l'opération : jusqu'à 5 contacts pendant 3 mois	650 €	780 €
Hotline réglementaire – Forfait de 2 heures de consultation avec un expert réglementaire	175 €	210 €
Communication en marge du salon INTERCHARM Ukraine : à définir selon vos besoins	nous consulter	

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre bon de participation dûment complété, signé et tamponné à service-client@businessfrance.fr
- Votre profil d'entreprise complété accompagné de votre présentation commerciale à nataliya.bilyk@businessfrance.fr

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Rencontres d'affaires BEAUTE - BIEN ÊTRE KENYA – Nairobi – 3 au 5 juillet 2017

Contact : joyce.bitutu@businessfrance.fr

Rencontres d'affaires BEAUTE ALGERIE - Alger – 23 au 24 octobre 2017

Contact : leila.belhocine@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

COSMOPROF ASIA 2017 HONG-KONG – 14 au 17 novembre 2017

Contact : caroline.escudier@businessfrance.fr

Rencontres d'affaires COSMETIQUES COREE DU SUD / TAIWAN Séoul & Taipei – 19 au 25 novembre 2017

Type d'évènement

Contact : hyeun-suk.oh@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Nataliya BILYK

Conseillère export

Tél : +38 044 590 22 13

nataliya.bilyk@businessfrance.fr

Maria DAMOUR

Chargée d'opération

Tél : +33 01 40 73 34 48

maria.damour@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **1^{er} août 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

